

# 残価設定型プラン

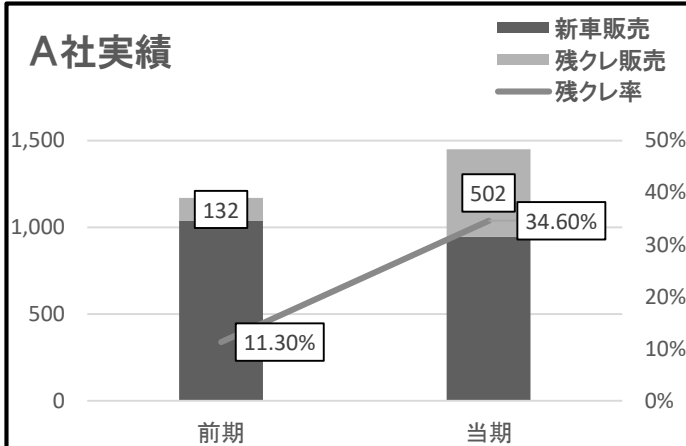
講師派遣も行っております。  
気軽にお問合せください。

## レポート獲得講座

## 東京1月校

募集開始！12月25日締切

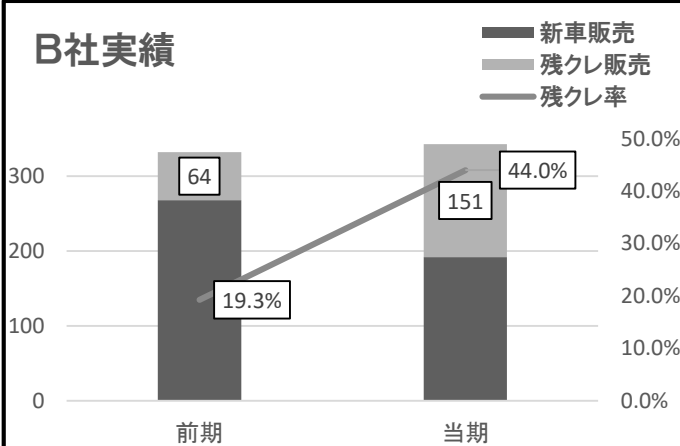
A社実績



### <A社 社長の声>

全営業スタッフに導入しました。これまで社員の取り組み姿勢に疑問を感じていました。導入して「ほぼ全員が仕事に生きがいを感じたことがない。」との事実には愕然としました。日頃、社員に感じた「暖簾に腕押し」感の源泉はここにあった！と、改めて知らされました。受講後、主体性を持って前向きに取り組もうとする姿、変貌ぶりに驚きました。

B社実績



### <B社 社長の声>

・選抜メンバーで先行導入しました。早速、成果が出て、本当に驚いています。長く乗るお客様、現金払いのお客様でも簡単に獲得でき、残価クレジットが面白いように獲得できています。全社の残価率も50%を目指したいです。また、管理客に対する通常の商談力も高まったので、新車台数も伸びています。全社に展開したいと思います。

## 概要

- ①営業診断クリニック
- ②残クレポイント解説
- ③ロープレ訓練

## ポイント解説

- ①早期代替の魅力訴求力  
価格以外の魅力をどれだけ訴求していますか？
- ②将来へのワクワク提案力  
「生涯残クレしかありません！」と提案していますか？

## 日時

- 1月18日(金)  
13:30-16:30
- 1月28日(月)  
13:30-16:30

## 場所

弊社本社ビル10F

## 定員

15名 同一企業様は、最大3名様までお申込みできます。

※FAXで事前にお申込みください。(詳細は裏面をご覧ください)

受講料1人3,240円税込  
受講日3日前まで  
にお振込みください。

※振り込み手数料も  
ご負担くださいませ。

電話での  
お問い合わせ

カービジネス研究所本社  
03-5577-4747

担当:寒川

携帯電話  
080-6863-3833

12月25日  
締切

FAX申込書

会場案内



東京都千代田区内神田1-2-1 ダコタハウス10F  
・JR神田駅 徒歩10分  
・地下鉄千代田線・半蔵門線大手町駅 徒歩10分

必要事項ご記入の上、FAXでお申込みください。  
お申込み確認後、請求書をFAX送付します。

FAX:03-6683-3175

<申込日程>

1月18日(金)13:30-16:30 1月28日(月)13:30-16:30

御社名

〒  
ご住所

TEL

FAX

お役職

ご氏名

携帯電話

メール